

## نوستالژی مدیریت کارگاه خیاطی

### چگونه تبدیل به یک خیاط ماهر شویم

شاید مدل مانتو یا پیراهنی که در فروشگاه ببینید، با سلیقه شما جور باشد، اما شاید زیادی کوتاه یا بلند باشد، آستینش تنگ یا گشاد باشد، یا لازم باشد گودی کمرتان گرفته شود، بنابراین لباسهای آماده، همیشه قالب بدن نیستند، در حالی که با هنر خیاطی میتوانید لباسهایتان را درست مطابق اندازه هایتان بدوزید و با طراحی موردعلاقه تان، منحصر بفرد باشد.

یادگیری خیاطی، جدا از جنبه اقتصادی، از لحاظ بهداشتی نیز اهمیت دارد. زمانی که شما برای خود لباس میدوزید، تنها کسی هستید که آنرا پرو میکنید. اگر برای این هنر ارزشمند، وقت کافی دارید، هرگز آنرا پشت گوش نیندازید.

### چقدر طول میکشد تا تبدیل به یک خیاط ماهر شوید؟

برای انتخاب کلاس خیاطی، اول از همه باید به امکانات آموزشگاه و سابقه کار آن توجه کرد. البته در حال حاضر، شهریه آموزشگاه ها نیز از اهمیت زیادی برخوردار میباشد.

در مورد مربی خیاطی نیز باید پرس و جو کنید تا از سوابق کاری و اعتبار مدرک مربی گری اش با خبر شوید. مدت زمان لازم برای یادگیری کامل خیاطی، بستگی به آموزشگاه، نوع آموزش و تلاش هنرجو دارد. برای یادگیری سریع تر میتوانید از کلاسهای خصوصی فشرده استفاده کنید.

اما به طور کلی برای تبدیل شدن به یک خیاط حرفه ای حداقل به سه سال آموزش و پنج سال کار دوخت نیاز خواهید داشت.

### خیاط ساده پر آوازه میشود

خیاطی یکی از مشاغل خدماتی است که تعداد فعالان آن روزبه روز بیشتر میشود هر چند که فعالان این حوزه از وضعیت خود ناراضی هستند و میگویند که سود چندانی عایدشان نمیشود، اما حضور مستمر آنها نشان میدهد این شغل آنقدرها هم که میگویند بدون سود نیست. آنها با اینکه زحمت زیادی برای دوخت یک لباس متحمل میشوند، اما به همان اندازه مزد دریافت میکنند داشتن خلاقیت و مهارت در طراحی برای این شغل لازم است. در کنار همه اینها مهم ترین عامل موفقیت داشتن تجربه است مدیریت زمان در این شغل میتواند برای شما سکوی پرتابی باشد.

انواع لباس زنانه، مردانه و بچه گانه توسط خیاطی تولید و به بازار عرضه میشود در این شغل نباید کم حوصله و کم طاقت باشید به این دلیل که کار شما همان لباسی است که به دست مشتری میرسد. اگر بتوانید مشتری را راضی نگه دارید میتوانید از این طریق پولدار شوید.

در حال حاضر تعداد خیاطان نسبت به قبل افزایش یافته، از این رو میتوان دریافت که تعداد خیاطان خانگی روند نزولی داشته و این شغل به عنوان یک کسب و کار درآمد زا در نظر گرفته شده، شاید در گذشته لباسی که دچار مشکل میشد، مادر خانواده مجبور بود چرخ خیاطی خود را راه بیندازد تا لباس فرزند خود را بدوزد، اما حالا اینگونه نیست. برخی افراد حتی دوخت لباسهای مهمانی و پیراهنهای همسر و فرزندان خود را هم برعهده میگرفتند اما اکنون این موضوع کمتر دیده میشود و برای کوچکترین مشکلی افراد به خیاطیها مراجعه میکنند.

### **این شغل دیگر خانگی نیست**

درست است که خیاطی در گذشته به عنوان یک شغل خانگی محسوب میشد اما اکنون برای خود اتحادیه مجزا دارد. طبق آمار به دست آمده ۶۰ درصد افرادی که در این صنف فعالیت دارند از شغل خود راضیند و توانسته اند از این راه پولدار شوند اما بعضی معتقدند که شغلشان نسب به سایر مشاغل سخت و زیان آور است و بعد از مدتی انگشتها و چشمهایشان ضعیف میشود با این حال در همین صنف فعالیت خود را ادامه میدهند. به این دلیل که سالها عمر کاری خودشان را در این صنف گذرانده اند و اکنون باید سهم خود را از بازار بگیرند. خیاطها اگر مدیر هم باشند، باز هم نان بازوی خود را میخورند. این جمله به این معناست که شغلها به چند دسته خدماتی، خدماتی-فنی، اداری و تجاری تقسیم میشوند و در هر کدام از آنها یک عضو بدن بیشتر باید فعالیت کند. خیاطی از مشاغلی است که هم ذهن را درگیر میکند و هم باید کل اعضای بدن برای دوخت یک لباس ساده به کار گرفته شود.

### **زیر و بم فعالیت**

برای فعالیت در این شغل حتما باید محل مناسبی را انتخاب کنید. محلی که قصد دارید در آن کار کنید، نباید در خیابان اصلی باشد اگر انتخاب شما در یکی از محله ها باشد بهتر میتواند پاسخگوی نیاز کسب و کارتان باشد. شروع کارتان حدود ۱۰ میلیون تومان هزینه دارد و این

پرداخت به منظور خرید چرخهای مخصوص و همچنین تهیه میز و لوازم موردنیاز اولیه است. در محله بعدی باید چند خیاط ماهر استخدام کنید تا کار برای مدت طولانی در مغازه روی زمین نماند. اگر بخواهید به تنهایی فعالیت کنید شاید نتوانید زمانبندی تحویل لباسهای مشتریان را مدیریت کنید.

## **زمان را مدیریت کنید**

ممکن است گاهی اوقات یک مشتری کار عجله ای از شما بخواهد. یعنی از شما بخواهد لباسش را یکی دو ساعت آینده تحویل دهید. اگر این امکان وجود دارد از این کار غفلت نکنید به این دلیل که این فرد میتواند مشتریان زیادی را روانه مغازه شما کند. به هر حال اگر بتوانید خوش قول و دارای کار منحصر بفردی باشید، مشتریهای ثابتی خواهید داشت.

## **فوت های کوزه گری**

برای سهولت کار، به یک میز به ارتفاع بین ۹۰ تا ۱۱۰ سانتی متر نیاز دارید که سطح آن باید صاف و محکم باشد و طول و عرض آن بستگی به فضای سالن دارد. تمام ملزومات کار مانند مداد، مل یا صابون خیاطی برای رسم خطوط اطراف الگو روی پارچه، رولت برای انتقال طرح الگو روی پارچه پیستوله برای رسم خطوط منحنی، قیچی در اندازه های مختلف، نخ و سوزن های گوناگون به تعداد فراهم کنید تا کسی کندی کار خود را گردن نبود تجهیزات نیندازد. تهیه لوازم مورد نیاز حدود یک تا میلیون تومان هزینه دارد.

این شغل میتواند از یک کسب و کار خانگی با درآمد محدود تا کارگاه های بزرگ و مزون های معتبر و پولساز را دربرگیرد. آنچه برای شما در این شغل تمایز ایجاد میکند به روز بودن است. یا خودتان طرح های روز را پیگیری کنید یا از طراحان بنام در کسب و کار خود استفاده کنید میتوانید به مشتریان خود در زمینه انتخاب لباس و سفارش، مشاوره بدهید. یکی از نکاتی که شما را از یک خیاط ساده به یک طراح پرآوازه تبدیل میکند، خلاقیت و به روز بودن است. همچنین سعی کنید همیشه خوش لباس و آراسته باشید که مشتریان به سلیقه شما و تمیزی کارتتان اطمینان پیدا کنند.

## چگونه در تجارت خانگی موفق باشیم

- ۱- پایه گذاری تجارت بر اساس آنچه لذت میبرید زمانی که سرگرمی، علاقه و مهارت‌های شما به کار تمام وقت شما تبدیل شوند، شما هرگز آن را به صورت یک کار احساس نخواهید کرد.
- ۲- برنامه ریزی یک برنامه پایه ای برای تجارتتان به منظور مشخص کردن بینش کلی، شناخت بازار و نحوه موفقیت و فروش خود داشته باشید این برنامه را هر ۶ ماه یکبار مرور و بررسی کنید.
- ۳- ایجاد فضای کار در خانه حتما در خانه جایی را به عنوان فضای کار در نظر بگیرید. حتما میز کار یا صندلی خوبی انتخاب کنید زیرا بخش عمده زمان خود را پشت میز و صندلی خواهید نشست.
- ۴- برخورد حرفه ای با مشتریان وقتی با مشتریان حتما به شیوه حرفه ای به استقبال آنها بروید این استقبال شامل پاسخگویی به تلفن، ظاهر سایت و حتی مکانی که شما برای ملاقات انتخاب میکنید، میشود.
- ۵- استفاده از شبکه های اینترنتی رایگان است و برای توسعه کانالهای تجارت شما موثر هستند.
- ۶- خود را کارشناس کنید در زمینه های مختلف با ارسال پیام های مختلف روی اینترنت، وبلاگ یا گزارش نویسی یا حتی میزبانی یک رویداد به صورت کارشناس نشان دهید
- ۷- به یادگیری ادامه دهید و آموزه های مختلف بیاموزید به آنچه دیگران در صنعت شما انجام میدهند، دقت زیادی کنید و در مورد کارآفرینان موفق مطالعه کنید.

## چگونه میتوان در خانه درآمد زایی کرد؟

مشاغل خانگی نوعی از اشتغال است که در محل سکونت کارفرما انجام شده و منجر به تولید کالا و یا ارائه خدماتی تعیین شده میشود که در این مشاغل در ازای فعالیت حقوق یا کارمزدی نقدی یا غیر نقدی افراد دریافت میکند.

معمولا اکثریت کارمندان این مشاغل از اعضای خانواده میباشند

مزیت‌های اصلی این مشاغل عبارتند از:

- ۱- سرمایه زیادی نمیخواهند
- ۲- فضای اضافی نیاز ندارد
- ۳- در کنار خانواده میباشد

این مشاغل برای خانمها بسیار خوب میباشد به دلیل اینکه میتوانند در خانه و در کنار خانواده به فعالیت بپردازند و درآمدی نیز داشته باشند چه بسا که در مواقعی درآمد این گونه شغل ها از مشاغل اداری بالاتر باشد.

بر اساس مصواب ساماندهی و حمایت از مشاغل خانگی، رشته های مشاغل خانگی در حوزه های صنایع دستی، فرش، کشاورزی، دامپروری، شیلات، خدمات، تولیدی، صنعت و فناوری اطلاعات است و بر همین اساس، انواع مشاغل خانگی در هر یک از زیر بخشها ارائه شده که فهرست و همچنین اطلاعات هر یک از مشاغل در سایت وزارت کار و امور اجتماعی موجود است.

فعالیت در مشاغل خانگی میتواند به پنج صورت امکان پذیر باشد:

- ۱- فعالیت مستقل: اعم از تولید مواد اولیه تا عرضه محصول به خارج از محیط مسکونی به عهده متقاضی اصلی باشد.
- ۲- فعالیت تحت پوشش: انجام فعالیت به صورت کارمزدی برای کارفرما که در خارج از محیط مسکونی فرد قرار دارد.
- ۳- فعالیت تعاونی: فعالیتی که در آن نوعی کسب و کار خوشه ای که به صورت تعاونی و یا مشارکاتی در تامین مواد اولیه و عرضه محصول آنان میباشد.
- ۴- فعالیت مجازی: فعالیتی که در آن از اینترنت جهت انجام تبلیغات و فروش کالا و خدمات استفاده میگردد.
- ۵- فعالیت پشتیبان: منظور اشخاص حقیقی یا حقوقی هستند که مسئولیت حمایت از تعدادی از شاغلین را در کل فرایند تولید و ارائه خدمات به عهده بگیرند.

این افراد فکر میکنند که این مشاغل نیازی به دریافت مجوز ندارند ولی این مشاغل نیاز به دریافت مجوز دارند. که فرد متقاضی واجد شرایط باید فرم تکمیل ثبت نام و مدارک لازم را به دستگاه اجرایی ارائه دهند.

مهم ترین قسمت هر کسب و کاری چگونگی درآمدزایی آن میباشد . مشاغل خانگی نیز از این اصل مستثنا نیستند که البته با توجه به اینکه مشاغل خانگی در واحد مسکونی در حال انجام میشود فروش محصولات و خدمات در صورتی که برای همسایگان ایجاد مزاحمت کند ممنوع میباشد.

